30.10.2026

Заявка на участие в Национальной банковской премии 2026

А 3

Продукт «А3 Пэй»

Группа компаний А3

А 3 ГРУППА КОМПАНИЙ

А 3 ПЛАТЕЖНЫЙ СЕРВИС

ИТ-компания

Зрелый продуктовый бизнес, 16 лет на рынке регулярных платежей

А 3 ФИНАНС

РНКО

Управление движением денежных средств в расчётах между банками и поставщиками услуг

А 3 ЛАБ

R&D-платформа в Сколково

Инновационная лаборатория для разработки и запуска новых продуктов

Соединяем участников рынка

50+

Более 50 банков-партнеров
А3 входит в топ 100 России

60K

60 тысяч поставщиков услуг принимают оплату и обмениваются данными, используя решения А3

80 регионов РФ

Карточный эквайринг стал слишком дорогим

НДС 22% с 01.01.2026

Эффективная ставка для мерчанта выросла до 2,30–2,81% — деньги, которые уходят при каждой транзакции.

Скрытые потери на фроде и чарджбэках

Фрод и чарджбэки съедают ещё 0,8–1,5% оборота + штрафы банков 1 500–3 000 ₽ за каждый + затраты на антифрод.

СБП через Агрегаторов — не выход

Базовая ставка 0,4–0,7% вырастает до 1,0–1,2% с маржой агрегатора, а QR-коды и редиректы убивают конверсию.

О продукте

Что такое А3 Пэй?

Новый платежный метод для интернет-магазинов и онлайн-сервисов. Продавец выставляет счет по номеру телефона покупателя, и счет сам приходит в мобильное приложение его банка. Покупатель оплачивает в один тап: без ввода карты, переходов по ссылкам и QR-кодов.

- Счет по номеру телефона прямо в приложение банка покупателя
- Оплата в один тап с привычным подтверждением: Face ID или код
- Комиссия для продавца в разы ниже карточного эквайринга, для покупателя бесплатно
- Данные карты в платеже не участвуют, карточный чарджбэк неприменим
- Подключение через API из двух методов: создать счет и получить статус
- Никаких данных карты, SMS-кодов и редиректов на сторонние страницы — только привычный интерфейс родного банка

Как это работает

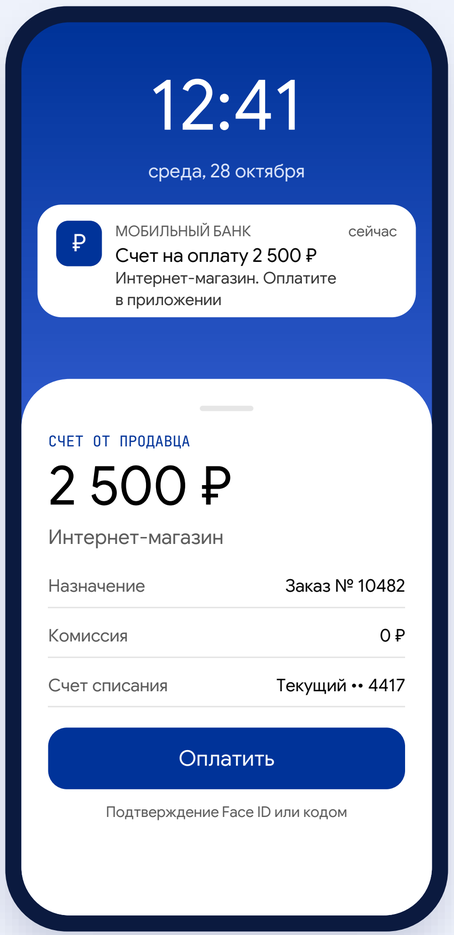
Работа сервиса на практике

– Покупатель выбирает «Оплатить через мобильный банк» и указывает номер телефона

– Продавец передает в А3 Пэй номер, сумму и назначение платежа

– А3 формирует счет, банк находит клиента по номеру и присылает push

– Покупатель подтверждает оплату, продавец получает статус и исполняет заказ



Счет в приложении банка покупателя

Уникальность

Уникальное решение

Платеж начинает продавец

Счет приходит покупателю по номеру телефона, без подписки и предварительной привязки карты или счета

2 шага
у покупателя

4–5
при оплате картой

Межбанковская модель

Продавец подключается к одному API, счет доходит до клиентов разных банков. Сервисы банков такого типа работают только со своими клиентами

1 API
у продавца

2
метода

Инфраструктура А3

Сервис построен на сети банков-партнеров и платежном контуре, через который А3 доставляет счета за ЖКУ в приложения банков

60
прямых договоров с банками-партнерами

Что это дает

Покупателю

Не нужно вводить карту, переходить по ссылке или сканировать код: счет уже в приложении банка.

0 ₽

комиссия покупателя

Продавцу

Платежные расходы в 3–4 раза ниже, чем по картам. Риски кражи карточных данных снижаются.

0,67%

А3 Пэй с НДС

2,3–2,8%

карты

Банку-партнеру

Новый платежный сценарий и дополнительный повод для клиента зайти в приложение банка.

Увеличение MAU и Retention

Функциональная архитектура сервиса

- Продавец подключается по API: создать счет и получить статус
- А3 Пэй формирует счет, доставляет его банку и собирает единый статус платежа
- Банк-партнер находит клиента по номеру телефона и показывает счет
- Расчеты и реестры по успешным платежам формирует А3



Потоки данных между участниками

Статистика

Продукт в цифрах

Спрос

Проблемные интервью с мерчантами, июль–сентябрь 2026

20
интервью

13 из 20
боль: комиссия выше 2%

Воронка

Прямые продажи, октябрь 2026: 32 мерчанта квалифицированы как целевые. Еще 6 платежных платформ готовы подключиться после пилота

32
мерчанта

5
Договоров на пилот

Рынок

Платные услуги населению в периметре продукта, Росстат 2025

6,1 трлн ₽
в год